



Manual

Comissões – Configuração e Aplicação





Manual – Comissões – Configurações e Aplicação

Sumário

Manual.....	1
Comissões - Configuração e Aplicação	1
1. Funcionamento	3
2. Configurações.....	3
2.1. Cadastro de Produtos.....	3
2.2. Cadastro de Usuários	5



1. Funcionamento


A comissão funciona da seguinte maneira, um valor “*comissão*” é aplicado no cadastro do produto (***Com. Unit. R\$*** ou ***Comissão %***), sendo retirado esse valor do preço final pago pelo cliente.

Esse valor da comissão pode ser passado ao funcionário integralmente ou somente uma parte, e isso depende exclusivamente de como está cadastrado o campo (*Comissão*) no cadastro do funcionário, pois estando **100%** o valor repassado será toda a comissão, abaixo de 100% o valor será o equivalente a porcentagem configurada, conforme a comissão conquistada.

2. Configurações

Existem duas configurações para as comissões, em que uma é feita no Cadastro de Produtos e a outra no Cadastro do próprio usuário. Primeiramente será detalhado como proceder com o Cadastro de Produtos.

2.1. Cadastro de Produtos

No Linx Big entre no menu ***Cadastros > Produtos > Produtos***, ou pelo botão  na barra de menu rápido e informe o produto que deseja atribuir comissão quando for vendido. Vá à aba *Outros Dados* deste cadastro e na seção *Comissões e Vale Dinheiro* determine o valor da comissão que poderá ser em ***R\$ reais (por unidade)*** ou ***% porcentagem***.



Produto: 1258002 - ANADOR 500 MG/ML GTS 10 ML

Navegação Manutenção Filtro Exportar Configuração Utilitários

Produtos

Grade (Shift+F3) Edição (F2)

Inf. Gerenciais | Inf. Fornecedor | Oferecer | Desconto quantidade | Controle de Lote | Fotos e Bula

Dados | **Outros Dados** | Preços | Inf. Medicamento | Inf. Fiscais | Barras Adicionais | Estoque Filiais | Preços Filiais

Comissões e Vale Dinheiro

Comissão unit. R\$ Comissão % Vale dinheiro R\$ Vale dinheiro %

Permite incluir produto por nome (Vendas, entradas, etc)
 Gerar etiqueta de gôndola
 Fórmula
 Desconsiderar na Conf. de Produtos no Caixa (Visível e Cega)

Diversos

Controle Especial
 Sem Controle Especial

Local/Prateleira Cód INBS

Comprar no Fornecedor
 < Defina o Fornecedor >

Ind. de Arred. ou Trunc.: A Ind. de Prod. Própria ou Terceiro: T

Descrição do produto para Etiqueta

Mensagem na venda

Mensagem da rede

Código Descrição Barras Princípio Ativo

Especificações Grupos Fabricantes Cad. Ofertas Visualizar produtos com Cód. Barras gerado pelo Sistema

Pesquisar (F3) Imprimir (F9)

Registros encontrados: 6

Figura 01 – Cadastro de Produto

No campo Com. Unit. R\$ informe o valor em reais. Nesse campo o valor definido será pago por "Unidades" vendidas.

- **Por exemplo:** A Com. Unit. R\$ do produto é de R\$ 3,50, ao vender 5 unds do produto será calculado: $3,50 \times 5 = 17,50$

No campo Comissão % informe a porcentagem, ou seja, será calculado a porcentagem paga pelo valor da venda.

- **Por exemplo:** A Comissão % é de 2%, ao vender 5 unds do produto no valor de R\$ 1,50, obtem-se o total da venda de $R\$ 1,50 \times 5 = 7,50$. A comissão será calculada sobre o valor da venda: $R\$ 7,50 \times 2\% = 0,15$

Esta configuração varia de acordo com o que for melhor ao efetuar os pagamentos, as duas opções funcionam em igual teor.



2.2. Cadastro de Usuários

Em seguida, entre no menu **Cadastros > Usuários > Usuários** e entre no cadastro do usuário para definir a comissão que será recebida sobre a comissão do produto.

- **Por exemplo:** como no exemplo acima o produto tem 2% de comissão a cada unidade vendida, porém o usuário que efetuou a venda tem 50% de comissão, logo este receberá apenas 1% de comissão. Se tivesse 100% em seu cadastro, receberia os 2%. Na venda de 5 unds: $R\$ 1,50 \times 5 \text{ unds} = 7,50 \times 2\% = 0,15 \times 50\% = 0,075$

Observe como deverá ficar a configuração no cadastro do usuário.

Usuário: TESTE

Navegação | Manutenção | Filtro | Exportar | Configuração

Usuários

Grade (Shift+F3) | Edição (F2) | Integrações

Dados | Permissões Supervisor | Metas por Grupo | Comissão | Compras | Anotações

Código	Nome				
1	TESTE				
Endereço	Bairro				
este	VISTA ALEGRE				
Cidade (Obsoleto - será removido)	UF	CEP	CPF		
Matozinhos	MG	35720-867	123.287.890-89		
Cidade	RG				
MG - Matozinhos					
Telefone	Perc. Comissão	Vendedor	Entregador	Data de Nasc. Part. Sug. Cont.	
() 9817-5730	0,00%	S	N		
Grupo de Usuário					
2002 ADMINISTRATIVO					
Senha	Senha Supervisor	Ativo	Desc. Ctas Receber	Trocar Senha?	
*	*	S	0,00%	N	
Observações	Filial				
	< Defina a Filial >				
Data Admissão	Data Demissão	Pis Pasep	Número da Carteira		
/ /	/ /				
C. Corrente	Ag.	Banco	Celular	Senha Farm. Pop.:	
		< Defina o Banco >	() -		
E-mail					

Obter Digital | Salvar Digital

Código Nome

Pesquisar (F3)

Imprimir (F9)

Registros encontrados: 1

Figura 02 – Cadastro de Usuários



Caso um determinado grupo de produtos tenha um tipo de desconto configurado e algum usuário conceder um desconto maior do que já está permitido, o **Redutor de Comissões** será ativado.

Os valores de comissões a serem pagos, poderão ser visualizados por meio de dois relatórios mais comumente utilizados: **Comissões Demonstrativo e Comissões Unitária**.

Se o valor da comissão do produto estiver definido em R\$ reais, deve-se visualizar o relatório **Comissões Unitária**, se for em % porcentagem, visualize o relatório **Comissões Demonstrativo**, onde apenas neste será possível o cálculo e a visualização do redutor de comissões.

